

PORADNIK · 2026

JAK WDROŻYĆ TOR PRZESZKÓD BEZ PRZETARGU

Praktyczny przewodnik dla wojtów, burmistrzów,
dyrektorów GOK-ów i koordynatorów imprez gminnych.

W ŚRODKU ZNAJDZIESZ:

- Kiedy warto wdrożyć tor (3 scenariusze, kiedy to naprawdę działa)
- Jak rozliczyć zamówienie poniżej 130 000 zł netto bez przetargu
- Wzór zapytania ofertowego + checklistę umowy z wykonawcą
- FAQ: RIO, pozwolenia, ubezpieczenie, pogoda, VAT

WYNAJEMPRZESZKOD.PL

Mobilny tor przeszkód · cała Polska · drewno, liny, metal – nie dmuchańce
883 612 601 · kontakt@wynajemprzeszkod.pl

01. KIEDY TO MA SENS

Tor przeszkód w gminie to nie uniwersalny pomysł. Poniżej 3 sytuacje, w których realnie się sprawdza – i jedna, w której szkoda budżetu.

SCENARIUSZ 1: DNI MIASTA, DOŻYNKI, ŚWIĘTA GMINNE

Duża impreza weekendowa, do której co roku chcesz dodać coś nowego. Tor stoi 4-8 godzin jako atrakcja równoległa do sceny, food trucków i konkursów. Dzieci, rodzice, nawet nastolatki – wszyscy próbują, a potem wrzucają zdjęcia oznaczając profil gminy.

Efekt realny: wyższa frekwencja, lepszy buzz w social media, mieszkańcy mówią „w tym roku było inaczej”.

SCENARIUSZ 2: PROGRAMY AKTYWNOŚCI FIZYCZNEJ

„Aktywne lato”, „Sport dla wszystkich”, „Dzień dziecka”, program pozaszkolny z GOK-u. Tor stoi 1-3 dni jako część programu – dzieci przychodzą z rodzicami, uprawiają realny sport, a gmina ma twarde dane do sprawozdania z realizacji programu.

SCENARIUSZ 3: UROCZYSTOŚCI ROCZNICOWE

3 maja, 15 sierpnia, 11 listopada. Po części oficjalnej ludzie często się rozchodzą. Tor przedłuża imprezę i przenosi ją z oficjalnej w rodzinną. Dobrze się dokumentuje, pasuje do prasy lokalnej.

KIEDY NIE WARTO

Gdy imprezę robisz na 50 osób w świetlicy. Gdy masz budżet < 3 000 zł (wtedy lepsza dmuchana zjeżdżalnia). Gdy nie masz 10×20 m wolnej przestrzeni. Gdy wynająłbyś „bo sąsiednia gmina ma” – to za mało.

02. ROZLICZENIE BEZ PRZETARGU

Ustawa Prawo Zamówień Publicznych od 1 stycznia 2021 r. podniosła próg, do którego JST może udzielić zamówienia bez stosowania pełnej procedury PZP.

130 000 zł netto

Wartość zamówienia, poniżej której NIE stosuje się procedur przetargowych (art. 2 ust. 1 pkt 1 PZP – próg stosowania ustawy).

CO TO OZNACZA W PRAKTYCE

- Typowa realizacja toru w gminie kosztuje 3 000 – 25 000 zł netto. Jesteś DUŻO poniżej progu.
- Nie musisz ogłaszać przetargu w BZP ani ogłaszać zapytania w TED.
- Stosujesz wewnętrzny regulamin urzędu – najczęściej 2–3 zapytania ofertowe (pisemne lub mailowe) i wybór najlepszej oferty.
- Ślad: zapytanie, 2–3 oferty w dokumentacji, notatka z wyboru, umowa, faktura. Tyle.

UWAGA - NIE AGREGUJ

Nie sumuj kilku różnych eventów w roku do jednego zamówienia (to by cię wepchnęło nad próg). Każdy event = odrębne zamówienie, jeśli ma własną specyfikację i termin. To standardowa interpretacja art. 30 PZP.

03. CHECKLIST WDROŻENIA

Krok po kroku od „dobra, robimy” do podpisanej umowy. Średni czas: 2-3 tygodnie.

T-30 DNI · WEWNĘTRZNIE

- ☐ Ustalenie terminu eventu + rezerwacja miejsca (plac, park, boisko)
- ☐ Oszacowanie budżetu (zarezerwuj 4 000 – 15 000 zł na sam tor)
- ☐ Uzgodnienie źródła finansowania (budżet GOK / gmina / sponsor)
- ☐ Decyzja, czy potrzebujesz zgłoszenia imprezy masowej (>1000 osób)

T-21 DNI · ZAPYTANIE OFERTOWE

- ☐ Przygotowanie zapytania (wzór na następnej stronie)
- ☐ Wysyłka do 2-3 wykonawców (mail, z potwierdzeniem odbioru)
- ☐ Termin na ofertę: 5-7 dni roboczych

T-14 DNI · WYBÓR I UMOWA

- ☐ Porównanie ofert – cena, zakres, doświadczenie, ubezpieczenie OC
- ☐ Notatka z wyboru oferty (do teczki zamówienia)
- ☐ Przesłanie umowy do podpisu (obie strony)
- ☐ Ewentualna zaliczka (do 30%) – przelew po otrzymaniu faktury pro-forma

T-7 DNI · PRZED EVENTEM

- ☐ Wizja lokalna z wykonawcą (lub rozmowa telefoniczna + zdjęcia terenu)
- ☐ Plan B na wypadek ostrzeżenia IMGW 2. stopnia
- ☐ Informacja dla mieszkańców (FB gminy, tablica ogłoszeń, prasa lokalna)

DZIEŃ EVENTU

- ☐ Montaż 2-3 godziny przed startem
- ☐ Obsługa: 1-2 animatorów od wykonawcy (w cenie) + 1 osoba z urzędu
- ☐ Protokół odbioru + podpis obu stron

04. WZÓR ZAPYTANIA OFERTOWEGO

Możesz to skopiować 1:1 i dopasować do swojego urzędu. Wystarczy zapytanie na papierze firmowym lub mailem.

ZAPYTANIE OFERTOWE

[nazwa urzędu, miejscowość, data]

Dotyczy: wynajem mobilnego toru przeszkód na imprezę plenerową

Termin: [data eventu], godziny [np. 10:00 – 18:00]

Miejsce: [dokładny adres / nazwa obiektu]

Zakres zamówienia:

1. Transport, montaż i demontaż toru przeszkód o wymiarach min. [np. 15×25 m]
2. Minimum 6 stacji z przeszkodami (drewno / liny / metal – nie dmuchańce)
3. Obsługa przez min. 2 animatorów przez cały czas trwania imprezy
4. Ubezpieczenie OC wykonawcy na czas realizacji
5. Dokumentacja BHP i instrukcja korzystania dla uczestników
6. Przewidywana liczba uczestników: [np. 200–400 osób]

Kryterium wyboru 100% cena brutto

Termin składania ofert: [data, 5–7 dni roboczych od wysyłki]

Forma składania: e-mail na adres [osoba prowadząca]

Zamówienie realizowane jako zamówienie wyłączone ze stosowania ustawy PZP (wartość poniżej 130 000 zł netto – art. 2 ust. 1 pkt 1 PZP).

Oferta powinna zawierać:

- Cenę netto + VAT + brutto
- Krótki opis proponowanego toru (liczba i rodzaj przeszkód)
- Potwierdzenie ubezpieczenia OC (kopia polisy)
- Referencje z min. 2 zrealizowanych eventów

[Podpis osoby uprawnionej do zaciągania zobowiązań]

05. FAQ I KOLEJNY KROK

CZY POTRZEBUJEMY POZWOLEŃ (SANEPID, STRAŻ)?

Sam tor nie. To nie urządzenie rozrywkowe ani gastronomia. Jeśli impreza przekracza 1000 osób – wtedy zgłoszenie imprezy masowej do urzędu wojewódzkiego (to i tak robisz przy dużych dniach miasta).

CO Z RIO I KONTROLAMI?

W teczce zamówienia trzymasz: zapytanie, 2-3 oferty, notatkę z wyboru, umowę, protokół odbioru, fakturę. Kontrolerzy RIO najczęściej sprawdzają właśnie tę ścieżkę – zgodność z wewnętrznym regulaminem i proporcjonalność wydatku.

A JAK POGODA POPSUJE EVENT?

W umowie wpisz klauzulę pogodową. Przy ostrzeżeniu IMGW 2. stopnia i wyższym event się odwołuje – wtedy zwrot zaliczki minus koszty transportu i montażu (10-20% zwykle). Przy zwykłym deszczu tor jest odporny, działa dalej.

CO Z VAT-EM W URZĘDZIE?

Większość wykonawców jest czynnym podatnikiem VAT (23%) i wystawia fakturę VAT. Upewnij się, czy Twój urząd odlicza VAT (zwykle NIE – JST nie jest podatnikiem VAT od działalności publicznej). Kalkuluj na brutto.

CO, JEŚLI WYKONAWCA NIE DOJEDZIE?

Umowa z karą umowną za niewykonanie (standardowo 50% wartości). Plus rekomendacja: wybieraj firmę z doświadczeniem > 2 lat i referencjami z min. 3 podobnych eventów. To redukuje ryzyko do zera.

GOTOWY, ŻEBY POROZMAWIAĆ?

Wyślij datę eventu i miejscowość – wrócimy w 2 godziny z 2-3 propozycjami i gotowym zapytaniem ofertowym.

TEL 883 612 601

MAIL kontakt@wynajemprzeszkod.pl

wynajemprzeszkod.pl